

澳洲幸运十计划验实冠军

EMCm7DuGMf9lBRLV

澳洲幸运十计划验实冠军2900亿巨头连续盈利，AI芯片首富赢麻了

文 | 张佳儒

2024年前三季度营收不到2亿元，归母净利润亏损超7亿元，公司市值最高超3400亿元，这听起来不可思议，却真实发生了。

凭借对这家公司的持股，85后老板以870亿元财富，成为国内AI芯片首富，可谓是赢麻了。胡润百富董事长胡润表示，如果这家公司老板能持续抓住算力市场，将是未来中国首富的有力候选人。

这家公司叫寒武纪，老板叫陈天石。

4月18日，寒武纪披露了2024年报和2025年一季报，公司2024年第四季度以来连续两个季度盈利，扭转了过去数年长期亏损的局面。4月22日收盘，寒武纪总市值2901亿元。

值得关注的是，伴随盈利曲线转正，寒武纪第一大产品再次更迭。市场由此产生新的疑问：这场盈利复苏究竟是战略调整后的持续向好，还是特定时期的短暂回春？

陈天石出生于1985年，是一个学霸级人物。2001年，年仅16岁的陈天石成功考入中科大的少年班，此后毕业于中科学大计算机学院，获计算机软件与理论专业博士学位。

2016年2月1日，陈天石、中科算源共同签订的《投资协议书》，由陈天石、中科算源共同出资设立寒武纪有限（寒武纪前身）。

寒武纪招股书显示，中科算源是中科院计算所全资子公司。可见，寒武纪出身名门。不仅如此，寒武纪还有一支明星团队，研发团队中，多人来自中科院，还有清华大学、北京大学、浙江大学的硕士、博士，专业涵盖通信工程、计算机、经济学等。

出身名门，加上明星团队的配置，寒武纪将研究方向设定在科技前沿——人工智能芯片领域，并取名寒武纪，对未来寄予厚望。

寒武纪是地质学名词，5.42亿年前，生命多样性大爆发，这一时代被称为寒武纪。陈天石说，“我们取这个名字是希望在人工智能时代有这样的寓意，可以预示着人工智能技术的大爆发。”

2016年创立后，寒武纪确实迎来了爆发。2017年至2019年，公司的营业收入分别为784.33万元、1.17亿元和4.44亿元。

仅仅4年之后，2020年7月20日，寒武纪成功在科创板上市，成为“科创板AI芯片第一股”。资本市场对寒武纪抱有极高的期待，上市首日收盘，寒武纪收盘价212元，涨幅230%，市值849.81亿元，盘中突破1000亿元。

上市后，寒武纪营收持续增长，但增速放缓明显，甚至出现下滑。比如2022年营收增速1.11%，2023年营收7.09亿元，同比小幅下滑2.70%。

寒武纪营收放缓，归母净利润始终亏损，主要原因为高额的研发投入。

2019年至2023年，寒武纪归母净利润分别为-11.79亿元、-4.35亿元、-8.25亿元、-12.56亿元、-8.48亿元，5年合计亏损45亿元。2024年前三季度，寒武纪营收1.85亿元，归母净利润亏损7.24亿元。

2024年第四季度，“924”新政影响下，二级市场科技股走牛，寒武纪受益于人工智能概念的火热，股价大涨。2024年全年，寒武纪股价累计涨幅387%，是A股涨幅最大股票。

进入2025年后，寒武纪股价继续大涨，2月25日最高818.87元，总市值突破3400亿元。3月份发布的《2025胡润全球富豪榜》上，寒武纪实控人陈天石财富870亿元，拿下中国AI和半导体行业首富。

寒武纪股价大涨，外界对其经营情况也更加关注。

4月18日，寒武纪披露2024年报，全年营收11.74亿元，同比增长65.56%，是2020年以来涨幅最大的一年；归母净利润亏损4.52亿元，但第四季度盈利2.72亿元，是上市后首次单季度盈利。

2025年第一季度，寒武纪营收11.11亿元，同比增长4230.22%，归母净利润3.55亿元，再次实现单季度盈利。

从持续亏损到连续盈利，寒武纪业绩的核心推动力，又发生了变化。

作为一家AI芯片企业，寒武纪创立之初，却被外界误解为IP授权公司。

招股书显示，2017年至2018年，寒武纪终端智能处理器IP授权产品收入分别为771.27万元、1.17亿元，占主营业务收入的比例分别为98.95%、99.69%。

其中，华为海思是大客户，寒武纪对其终端智能处理器IP授权产品的销售金额为771.27万元、1.14亿元，占到公司终端智能处理器IP授权产品销售收入比例的100.00%、97.94%。

2018年，陈天石曾回应外界对公司的误解，称，“寒武纪虽然提供终端的AI处理器IP，但我们做云端的AI芯片，是一家综合性的AI芯片设计公司”。

2019年，寒武纪终端智能处理器IP授权产品收入同比下滑超40%，主要系华为海思选择自研终端智能芯片，未与公司继续合作。

这一年，智能计算集群系统成为寒武纪第一大产品，收入占主营业务收入比例为66.72%。紧随其后的是云端智能芯片及加速卡、终端智能处理器IP业务网，占比分别为17.77%、15.49%。

直到2023年，智能计算集群系统，都是寒武纪第一大产品。比如2023年，公司的智能计算集群系统贡献6.05亿元的收入，占营收比例为85%。云端产品线为第二大产品，营收占比12.8%。

到了2024年，寒武纪营收结构发生大转变，主营业务分产品情况显示，云端产品线营收11.66亿元，占比99.32%，成为第一大产品。智能计算集群系统营收未披露，华泰证券认为，该业务未有营收贡献。

时隔5年，寒武纪第一大产品再次更迭，且此前第一大业务营收断崖式下跌。未来，寒武纪的盈利复苏态势能否持续向好？

根据2024年报，寒武纪云端产品线目前包括云端智能芯片及板卡、智能整机。其中，云端智能芯片及板卡是云服务器、数据中心等进行人工智能处理的核心器件，智能整机是由公司自研云端智能芯片及板卡提供核心计算能力，且整机亦由公司自研的服务器产品。

券商机构认为，基于营收结构的变化，下游主要客户由政府转变为互联网和运营商。华泰证券分析，寒武纪2024年积极推进互联网客户的导入验证工作，第三季度开始样品测试，第四季度规模出货后营收环比大幅提升。

寒武纪若要盈利复苏态势能否持续向好，那么，云端产品线能否持续贡献收入至关重要。

第一上海证券认为，2025年一季度，寒武纪收入实现环比增长，验证了公司在互联网和其他行业客户端市场拓展取得成效，公司产品的需求和出货有持续性。

2025年一季度，寒武纪在收入增长的同时，存货和预付款环比均大幅增长，比如公司存货27.6亿元，较2024年末的17.7亿元环比大幅提升55.3%。券商认为，存货和预付款大幅增长，进一步展现了客户端需求的旺盛和国产芯片供应链的韧性。

回望寒武纪的发展轨迹，自2016年创立之始，便将AI芯片研发作为核心战略，布局极具前瞻性。2024年，寒武纪第一大产品的更迭，AI芯片业务的崛起不仅带来收入的增长，还帮助公司实现了盈利。

不过，寒武纪距离真正“上岸”仍有很长的路要走，虽然季度盈利但尚未实现年度盈利，持续稳定盈利的能力有待持续观察。此外，2024年，公司对第一大客户销售占比79.15%，存在客户集中度较高的风险。

未来，寒武纪业绩和二级市场如何表现，我们将保持关注。

168飞艇计划全天预测永久免费

168飞艇官网开奖结果记录数据

澳洲5分彩官网开奖平台

澳洲幸运5一期计划

澳洲幸运十免费计划

澳洲幸运5稳赢

澳洲幸运十在线预测

澳洲190打分表

澳洲幸运10是怎么玩的

168澳洲幸运5官网结果记录体彩

澳洲10开奖结果历史记录查询

一分快三必赢技巧

澳洲五是哪个国家发行的彩票

7码2期雪球技巧心得

加导师做计划赚钱

168开奖官方开奖网站查询

澳洲幸运5官方开奖网

澳洲10开奖结果记录

澳洲幸运5开奖结果